



Mit drei Standorten, verteilt in Österreich und Deutschland, ist XiTrust die **marktführende und rechtssichere Plattform für Unternehmenslösungen rund um die E-Signatur**.

Unser Erfolgsrezept? Unser Team! Und dafür brauchen wir Verstärkung.

Wir suchen für unseren **Standort in Mönchengladbach** ab sofort einen engagierten

## (Junior) Sales Manager (m/w/d)

### XiTrust bietet dir

- ✗ bestes Arbeitsklima in einem wertschätzenden Miteinander
- ✗ flexibles & autonomes Arbeiten (Vertrauensarbeitszeiten, perspektivisch Working@Home)
- ✗ moderne technische Ausstattung (Laptop, Smartphone)
- ✗ eine fundierte und professionelle Einarbeitung mit internen Vertriebs- und IT-Schulungen
- ✗ viel Platz für Kreativität in einem innovativen Arbeitsumfeld
- ✗ persönliche Weiterentwicklung & Weiterbildung
- ✗ gemeinsame Firmenevents

### Du verfügst über

- ✗ eine abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung
- ✗ erste Berufserfahrung im Vertrieb (B2B) erklärungsbedürftiger Software und Dienstleistungen
- ✗ hohe Affinität zu technischen Themen und dem Digitalisierungspfad von Unternehmen
- ✗ Kommunikationsstärke gepaart mit einem selbstsicheren und offenen Auftreten
- ✗ schnelle Auffassungsgabe zur Erfassung von komplexen Kundenanforderungen und -prozessen
- ✗ sehr gute Deutsch- und verhandlungssichere Englischkenntnisse
- ✗ sehr gute MS-Office-Kenntnisse & Erfahrung im Umgang mit CRM-Systemen (Salesforce)
- ✗ PKW-Führerschein und Reisebereitschaft

### Dein Tätigkeitsbereich gestaltet sich wie folgt

- ✗ du vertreibst aktiv mit Hilfe von Online-Produktdemos und Vor-Ort-Terminen eigenständig unser innovatives Produktportfolio (Unternehmenslösungen für die qualifizierte elektronische Signatur)
- ✗ du akquirierst Neukunden und verwandelst wertvolle Leads in langfristige Geschäftsbeziehungen
- ✗ du überzeugst Entscheider mit deiner nutzen- und lösungsorientierten Argumentation
- ✗ regelmäßige Messe- und Veranstaltungsbesuche zum Ausbau deines Netzwerks
- ✗ Ausbau bestehender Kundenbeziehungen und aktive Weiterentwicklung deiner Bestandskunden
- ✗ du arbeitest interdisziplinär zwischen Kunden, Marketing und Projektleitung
- ✗ du verantwortest alle Vertriebsphasen von der Potenzialerhebung bis hin zur Erstellung kundenspezifischer Angebote und arbeitest eigenständig an deinem Umsatzziel

Interesse? Dann sende deine Bewerbung unter Angabe deiner Gehaltsvorstellung und Verfügbarkeit an [germany@xitrust.com](mailto:germany@xitrust.com) (Ansprechpartner: Rafael Winkler) – **become part of the spirit!**